

# 欧州におけるLCVの セキュリティ： 市場のニーズに応える



## セキュリティに対する消費者のニーズとは？

LCV（小型商用車）市場では、これまでにない競争が激化していますが、車両を購入する業者や個人に大きな影響を与えるのは、セキュリティ機能と自動車所有コストをうまく利用しブランド力強化と競合他社との差別化図っている主要自動車メーカーへのブランドロイヤリティであると言えます。

SBDは、欧州 6 大市場におけるセキュリティと盗難傾向、保険要件についての包括的な調査を重ね、高い信頼性を誇る当社の分析により、LCV生産に携わる自動車メーカー様およびサプライヤー様にとって非常に重要な情報を提供します。



## 「LCV の防犯性：欧州の市場を理解する」

— フランス、英国、ドイツ、イタリア、スペイン、トルコの市場について

本書のご活用例：

- 欧州市場の様相と主要競合他社を特定する
- 盗難傾向と消費者意識を理解する
- セキュリティが保険料率に及ぼす影響を認識する
- 人気車種が搭載しているセキュリティ機能について知る

詳細に関するお問い合わせは、下記にて承っております。(担当：太田 千絵)

E メール：cohta@sbdjapan.co.jp

Tel： 052-253-6202



## 競合他社のベンチマークで成功に近づく...

欧州のLCV販売台数は、2007年に200万台余りとなりピークを記録しました。これにより、LCV市場は新車登録台数において乗用車全体の15%を占めるまでになりました。しかしこの数字には、国によって5%から35%と開きがあります。欧州では、フランス、英国、ドイツ、イタリア、スペイン、トルコに最大の市場が存在し、これらの国ではいずれも年間販売台数が2万台以上となっています。また上記の国だけで、欧州LCV販売の80%以上を占めています。

欧州LCV市場は欧州メーカーが独占しており、欧州で設計生産されたFord Transitが、ベストセラー車として販売台数全体のうち約10%を占めています。

欧州全土においてセキュリティ機能の搭載率は徐々に上昇しており、ほとんどの自動車メーカーが現在、レベルの高いセキュリティを標準またはオプションで搭載しています。このレポートでは、調査対象国それぞれの市場における売上上位5車種について、主要なセキュリティ機能搭載率のデータを記載しています。5大車種が同一メーカーに独占されている市場の場合には、他の車種を調査対象に加えています。（下表は調査対象国のうちドイツの例を本書から抜粋したものです。）



### ドイツにおける防犯装備設定状況

モデル	販売台数 2007年	ダブルロック	リモート集中 ロック	自動再ロック	セレクトティブ アンロック	オートロック	車内収納部の ロック機構	VIN ビジュアル	荷室/キャビ ンのロック	アラーム
メルセデス・スプリント	25,286	×	✓	✓	Opt	✓	Opt	Opt	✓	Opt
フォルクスワーゲン・トランスポーター	19,086	Opt	Opt*	Opt*	Opt*	Opt*	✓	✓	Opt	Opt
フォード・トランジット	13,021	Opt	✓	✓	✓	✓	×	✓	Opt	Opt
フォルクスワーゲン・キャディ	12,195	✓	✓	✓	Opt**	Opt**	Opt	✓	✓	Opt*
メルセデス・ヴァイト	9,928	×	✓	✓	Opt	✓	✓	×	Opt	Opt

Opt = オプション

\* 「リモート集中ロックバック」の一部

• アラームオプションは外周のみ。車内カバレッジは第2オプション

\*\* 標準仕様に含まれる。要望に応じVW作業場にて有効化

SBD ジャパン

Tel: 052 253 6201

E-mail: [postbox@sbdjapan.co.jp](mailto:postbox@sbdjapan.co.jp)

[www.sbdjapan.co.jp](http://www.sbdjapan.co.jp)

# 目次

<ul style="list-style-type: none"> <li>1. 要旨           <ul style="list-style-type: none"> <li>1.1 初めに</li> <li>1.2 主なポイント</li> </ul> </li> <li>2. 欧州の概要           <ul style="list-style-type: none"> <li>2.1 市場と売上</li> <li>2.2 盗難状況</li> <li>2.3 保険要件</li> <li>2.4 装備設定状況の分析</li> </ul> </li> <li>3. フランス           <ul style="list-style-type: none"> <li>3.1 市場と売上</li> <li>3.2 盗難状況</li> <li>3.3 保険要件</li> <li>3.4 装備設定状況の分析</li> </ul> </li> <li>4. 英国           <ul style="list-style-type: none"> <li>4.1 市場と売上</li> <li>4.2 盗難状況</li> <li>4.3 保険要件</li> <li>4.4 装備設定状況の分析</li> </ul> </li> <li>5. ドイツ           <ul style="list-style-type: none"> <li>5.1 市場と売上</li> <li>5.2 盗難状況</li> <li>5.3 保険要件</li> <li>5.4 装備設定状況の分析</li> </ul> </li> <li>6. イタリア           <ul style="list-style-type: none"> <li>6.1 市場と売上</li> <li>6.2 盗難状況</li> <li>6.3 保険要件</li> <li>6.4 装備設定状況の分析</li> </ul> </li> <li>7. スペイン           <ul style="list-style-type: none"> <li>7.1 市場と売上</li> <li>7.2 盗難状況</li> <li>7.3 保険要件</li> <li>7.4 装備設定状況の分析</li> </ul> </li> <li>8. トルコ           <ul style="list-style-type: none"> <li>8.1 市場と売上</li> <li>8.2 盗難状況</li> <li>8.3 保険要件</li> <li>8.4 装備設定状況の分析</li> </ul> </li> </ul>	<p>図一覧</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>図1. 欧州：LCV販売台数（2003-2008年）</li> <li>図2. 欧州：売上上位を占めるLCVモデル</li> <li>図3. モデルタイプ別LCV</li> <li>図4. 欧州の保険要件の概要</li> <li>図5. スペインの雑誌記事</li> <li>図6. フランス：LCV販売のメーカー別割合（2007年）</li> <li>図7. フランス：売上上位を占めるLCVモデル</li> <li>図8. フランス：LCVと乗用車の盗難比較</li> <li>図9. フランス：防犯装備設定状況</li> <li>図10. 英国：LCV販売のメーカー別割合（2007年）</li> <li>図11. 英国：売上上位を占めるLCVモデル</li> <li>図12. 英国：車両盗難件数－欧州の傾向との比較</li> <li>図13. 英国：売上上位LCVモデルの防犯性評価</li> <li>図14. 英国：防犯装備設定状況</li> <li>図15. ドイツ：LCV販売のメーカー別割合（2007年）</li> <li>図16. ドイツ：売上上位を占めるLCVモデル</li> <li>図17. ドイツ：LCV盗難請求件数－乗用車との比較</li> <li>図18. ドイツ：防犯装備設定状況</li> <li>図19. イタリア：LCV販売のメーカー別割合（上位20モデル）</li> <li>図20. イタリア：売上上位を占めるLCVモデル</li> <li>図21. イタリア：車両盗難件数－欧州の盗難傾向との比較</li> <li>図22. イタリア：防犯装備設定状況</li> <li>図23. スペイン：LCV販売のメーカー別割合（上位20モデル）</li> <li>図24. スペイン：売上上位を占めるLCVモデル</li> <li>図25. スペイン：盗難率（車両1万台当たり） － 欧州の盗難傾向との比較</li> <li>図26. スペイン：防犯装備設定状況</li> <li>図27. トルコ：LCV販売のメーカー別割合</li> <li>図28. トルコ：売上上位を占めるLCVモデル</li> <li>図29. トルコ：車両盗難件数－欧州の盗難傾向との比較</li> <li>図30. トルコ：防犯装備設定状況</li> </ul>
--	--

# SBDの取り組み

SBDは、戦略的分析と生データを包括的に組み合わせ、お客様にご提供致します。当社の理念は専門知識を通じてお客様のビジネスの成長をお手伝いすることです。当社の目的は以下の通りです。

- お客様が開発すべき技術は何かを再確認していただくことによりビジネスの成長をサポートします
- お客様の計画と実施にかかる時間を短縮することによりコスト削減をサポートします

## ...本書の著者について



**デイビッド・グリーン：車両防犯および車両  
所有コスト 技術アナリスト**

カーディフ大学機械工学科卒。車両防犯、車両所有コストに焦点を当てた数々のプロジェクトに従事し、スマートキー技術を専門とする。LCVおよび乗用車のグローバルな保険・防犯要件に関して幅広い知識を有する。



**ギャレス・ジョーンズ：車両防犯および車両所有  
コスト ディレクター**

25年間、数々の自動車メーカーにおいて車両設計に携わる。自動車開発サイクルやそのプロセスのエキスパートであり、特に車両のグローバルな防犯、安全性、自動車所有コストを専門とする。SBDにおける車両防犯関連の全プロジェクトの責任者である。

### 「LCVの防犯性：欧州の市場を理解する」

(参照番号：SBD/SEC/2132)

マルチユーザ（製本+PDF） - 日本語翻訳付	¥250,000
- 英語版	¥215,000
シングルユーザ（製本のみ） - 日本語翻訳付	¥200,000
- 英語版	¥165,000

\* 上記は税抜き本体価格です。

詳細に関するお問い合わせは、下記にて承っております。

\* Faxでのお問い合わせは、下記をご記入のうえ、052 253 6204 まで送信下さい。

お名前:
E-mail Address:
電話番号:
貴社名:
ご住所:
お問い合わせ内容:

### 関連レポート



**European market requirements / 欧州の市場要件 (SBD/SEC/2013)**

本書は下記の項目について詳細に解説します。

- 欧州の車両盗難の傾向と手口
- 欧州の登録車両数と車両販売台数
- 欧州各国のセキュリティ要件の現状と展望
- ユーザーの所有コスト削減に役立つ、セキュリティ機能の設計について



**European technical requirements / 欧州の技術要件 (SBD/SEC/2014)**

本書は下記の項目について詳細に解説します。

- 欧州各国の技術要件の詳細
- 保険の仕組みや種類、およびその承認プロセスについて
- 欧州各国の関係機関、および承認の取得方法について
- 技術要件の短期、中期、長期的な動向

**SBDジャパン**

Email: [cohta@sbdjapan.co.jp](mailto:cohta@sbdjapan.co.jp)

Tel: 052-253-6202 / Fax: 052-253-6204

(担当：太田 千絵)

詳細は下記まで

お気軽にお問い合わせください。

[cohta@sbdjapan.co.jp](mailto:cohta@sbdjapan.co.jp)